

Índice

AGRADECIMIENTOS	13
PRÓLOGO	15
INTRODUCCIÓN	21

PARTE PRIMERA EL DUCI COMO SISTEMA JURÍDICO

Capítulo Primero

EL SISTEMA JURÍDICO EN GENERAL Y SU PUNTO DE UNIÓN CON EL DUCI

INTRODUCCIÓN	29
SECCIÓN 1. ¿El Derecho Uniforme del Comercio Internacional en materia de contratos internacionales puede calificarse como un verdadero Sistema Jurídico?	30
SECCIÓN 2. ¿Es viable que las partes contratantes lo escojan para resolver sus conflictos, y los operadores jurídicos encuentren eficacia y obligatoriedad en su aplicación y en lo que al soft law se refiere? Y ¿Frente a ausencia de pacto, es viable, como Sistema Jurídico, que entre a regir las relaciones jurídico-comerciales del mundo de los negocios internacionales?	33
SECCIÓN 3. ¿Las principales normas de este DUCI se interrelacionan las unas con las otras y se constituyen en fuente de interpretación recíproca? ¿En caso afirmativo, las reglas de formación y perfeccionamiento del contrato de compraventa internacional de mercaderías y de los contratos internacionales en general, se interrelacionan y complementan en las dos principales normativas que constituyen el DUCI?	34
SECCIÓN 4. Sistema Normativo y Orden Jurídico	37

Capítulo Segundo

EL MÉTODO APLICABLE DEL DERECHO UNIFORME DEL COMERCIO INTERNACIONAL-DUCI

SECCIÓN 1. Breves referencias históricas	45
--	----

SECCIÓN 2. El Método Sistemático del DUCI	48
Subsección 1. La Internacionalidad.....	55
Subsección 2. La Uniformidad:	59
Subsección 3. Contenido negocial privado:	64
SECCIÓN 3. Diferencias entre Tratados Internacionales y Contratos Internacionales	70

SEGUNDA PARTE

LA DINÁMICA DEL DUCI EN LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

Capítulo Tercero

LOS PRINCIPIOS DE UNIDROIT. COMPLEMENTO E INTERPRETACIÓN DE LA CONVENCIÓN DE VIENA DE 1980

SECCIÓN 1. Contexto e Importancia de los Principios de UNIDROIT 2016	77
SECCIÓN 2. Breve referencia histórica y los Principios versión 2016...	79
SECCIÓN 3. El contenido de los Principios de UNIDROIT 2016 y Los PDCE. Su aplicación al Derecho Uniforme del Comercio Internacional	81
SECCIÓN 4. Teoría de los detractores del DUCI. Algunos fallos judiciales de la ICC —International Chamber of Commerce— Cámara de Comercio Internacional con sede en París, que han dejado de aplicar los Principios y otros fallos que los han aplicado:	90
SECCIÓN 5. La Relación de los Principios de UNIDROIT y la Convención de Viena. Una relación necesaria.....	105
Subsección 1. Planteamientos de algunos problemas jurídicos ..	111
• ¿Es la determinación del tipo de interés una laguna de la Convención?	112
• Cuestiones relacionadas a este Problema Jurídico	115

Capítulo Cuarto

LAS REGLAS DE FORMACIÓN Y DEL PERFECCIONAMIENTO DEL CONTRATO DE COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERÍAS, A LA LUZ DE LA CONVENCIÓN DE VIENA DE 1980 Y DE LOS PRINCIPIOS DE UNIDROIT. ALGUNAS REFERENCIAS A LA LEGISLACIÓN COLOMBIANA

SECCIÓN 1. Antecedentes Generales. La Teoría General del Contrato Internacional	133
---	-----

SECCIÓN 2. La Formación del Contrato a la luz de la Teoría General.	137
SECCIÓN 3. Las Reglas de formación del Contrato de Compra- venta Internacional de Mercaderías, a la luz de la Convención de Viena de 1980 y de los Principios de UNIDROIT. Algunas referencias a la legislación colombiana y española:.....	145
Subsección 1. Retiro, Revocabilidad, Irrevocabilidad y Ex- tinción de la Oferta	156
Subsección 2. La aceptación de la oferta	170
• El Silencio o la Inacción	181
• Contraoferta y Adiciones no Sustanciales y Sustanciales .	189
• La Batalla de Formularios	197
• La modificación del Contrato	213
• Cartas de Confirmación	216
• Aspectos Complementarios Principios de UNIDROIT vs. Convención de Viena:	220
Subsección 3. Algunos Fallos (Casos Prácticos sobre la Forma- ción del Contrato en general, a través de la aplicación de estos fallos)	228
• Oferta y Aceptación (Silencio o inacción, cartas confir- matorias y oferta, (artículo 14 Convención de Viena)) ...	229
• Oferta y Aceptación (contrato de Compra-venta interna- cional sin precio).....	231
• Contraoferta y Batalla de formularios (artículo 19 de la Convención de Viena).....	234

Capítulo Quinto

LAS NORMAS DEL DERECHO INTERNO COLOMBIANO FRENTE AL PERFECCIONAMIENTO DEL CONTRATO DE COMPRAVENTA INTERNACIONAL DE MERCADERÍAS Y SU RELACIÓN CON EL DERECHO UNIFORME DEL COMERCIO INTERNACIONAL

SECCIÓN 1. Las normas del Código de Comercio colombiano en com- paración con el DUCI. Los principales cambios	239
--	-----

Capítulo Sexto

LA CONTRATACIÓN ELECTRÓNICA EN LOS NEGOCIOS INTERNACIONALES

SECCIÓN 1. Consideraciones generales.....	251
---	-----

SECCIÓN 2. Principios generales aplicables al Derecho del Comercio Electrónico y sus Fuentes.....	255
Subsección 1. Principios del Derecho del Comercio Electrónico	256
Subsección 2. Fuentes del Derecho del Comercio Electrónico ...	266
SECCIÓN 3. El Escenario Contractual Internacional a la luz de la Convención Electrónica	268
Subsección 1 Del Perfeccionamiento del Contrato Internacional en entorno y con soporte electrónico.....	272

Capítulo Séptimo

**EL DERECHO Y LA LEY APLICABLE
A LOS CONTRATOS COMERCIALES INTERNACIONALES.
UN PUNTO DE UNIÓN ENTRE EL DERECHO INTERNACIONAL
PRIVADO Y EL DERECHO UNIFORME DEL COMERCIO
INTERNACIONAL**

INTRODUCCIÓN	277
SECCIÓN 1. Estudio breve de la “GUÍA SOBRE EL DERECHO APLICABLE A LOS CONTRATOS COMERCIALES INTERNACIONALES EN LAS AMÉRICAS”-Comité Jurídico Interamericano de la Organización de Estados Americanos (OEA), Febrero de 2019 ...	282
SECCIÓN 2. Estudio sobre el “REGLAMENTO (CE) No 593/2008 DEL PARLAMENTO EUROPEO Y DEL CONSEJO de 17 de junio de 2008 SOBRE LA LEY APLICABLE A LAS OBLIGACIONES CONTRACTUALES (Roma I).....	290
SECCIÓN 3. Revisión de la “CONVENCIÓN INTERAMERICANA SOBRE EL DERECHO APLICABLE A LOS CONTRATOS INTERNACIONALES-CONVENCIÓN DE MÉXICO DE 1994”	292
CONCLUSIONES	297
BIBLIOGRAFÍA	303
ANEXO	307